

News Release

Cairo, Egypt: 11 May 2013

Citadel Capital Reports Improvement in FY12 Results With Aggregate EBITDA at Core Operational Platforms Rising to EGP 111.4 mn from Minus EGP 0.1mn in FY11 on the Back of Strong Performance of Underlying Businesses, Cost Control

As the firm transitions its business model to an investment company that will create long-term value for its shareholders, it has shifted to a new reporting methodology that places more emphasis on aggregate financial performance at its eight operational platforms in 5 core industries; energy, transportation, agrifoods, mining and cement which are underpinned by outstanding macroeconomic fundamentals. The new methodology presents a more accurate picture of financial and operational performance

Citadel Capital (CCAAP.CA on the Egyptian Exchange), the leading investment company in Africa and the Middle East with US\$ 9.5 billion in investments under control, released today its FY12 Business Review, with a new reporting format that focuses on performance of core platform companies.

The firm reported that EBITDA from its eight core operational platforms rose to EGP 111.4 million, a sharp improvement from Minus EGP 0.1 million the previous year on the back of fundamental improvements in underlying businesses as well as a sustained emphasis on cost control.

Citadel Capital's principal investments from its own balance sheet increased to US\$ 214.7 million in FY12 (US\$ 48.2 million in the fourth quarter) to close the year at US\$ 1,155.0 million.

Operational highlights of 2012 include the start of the firm's transformation from a hybrid private equity business model into a leading investment company, a tight focus on risk reduction, and the curbing of OPEX spending at the firm and platform company levels.

"The year just ended was very positive for Citadel Capital: We made progress on three key fronts while simultaneously witnessing a change in macro conditions that has fundamentally validated our investment thesis, which sees us biased toward export sectors, dollar-denominated revenue businesses, industries that stand to benefit from energy deregulation, as well as regional opportunities outside Egypt," said Ahmed Heikal, Chairman and Founder of Citadel Capital.

"On the risk front, we began 2012 with a greenfield pipeline that included one exceptionally large transaction that had not reached financial close — Egyptian Refining Company — and three very large transactions, Djelfa, Mashreq and ASEC Minya," Heikal noted. "Today, we have reached financial close on the US\$ 3.7 billion ERC project, begun commissioning at

ASEC Minya, our US\$ 360 million cement plant in Egypt and made strong progress on the two remaining projects—Djelfa our a 3.5 MTPA greenfield cement in Algeria and Mashreq, a unique fuel bunkering terminal and logistics hub on the Suez Canal—which will be our focus in 2013.”

Citadel Capital reached financial close on ERC in June 2012 with what stands as the largest equity raising in Egypt since 2007 and the largest in Africa last year.

As part of its drive to transform into an investment company, Citadel Capital is pursuing majority control of 10 focus platforms in five core industries: energy, agrifoods, transportation, mining, and cement with a view to maximizing shareholder value through long-term holding periods to take full advantage of prevailing macro trends.

The 10 focus platforms by sector are:

1. ENERGY: TAQA Arabia, Tawazon (operational)/ Mashreq, ERC (non-operational)
2. AGRIFOODS: Gozour, Wafra
3. TRANSPORTATION: Nile Logistics, Africa Railways
4. MINING: ASCOM
5. CEMENT: ASEC Holding

As consolidated results do not present a complete picture of the performance of core platform companies that will remain part of Citadel Capital’s investments following the winding down of a three-plus year divestment program for non-core assets, Management presents in the FY12 business review aggregate revenue and EBITDA figures for the firm’s eight core operational platform companies.

“These aggregate figures give a more accurate picture of financial and operational performance than do consolidated results, which will become better indicators of our progress as our transformation process moves forward,” said Heikal.

Notably, aggregate revenues eased 4.4% year-on-year to EGP 5,146.7 million as improvements in the Energy and Agrifoods divisions were masked by a drop in ASEC Holding revenues (currently the largest contributor to aggregate total revenues, EGP 1,779.5 million). The decline is largely due to the company’s construction segment, which is still suffering a weak backlog of projects and delays in the start of projects due to prevailing conditions in Egypt and in the region.

Significant progress has been made this year in a number of Citadel Capital’s core operational platforms.

Energy:

Energy distribution platform, TAQA Arabia’s Power Generation and Distribution segments report strong year-on-year growth in volumes in FY12 on the back of the previously reported extension at the South Valley project as well as the start of operations at E-Styrenics, the division’s first project in the petrochemicals industry, and rising occupancy rates in Nabq,

where TAQA Power began operating a 120 MVA electrical substation. TAQA Arabia recorded a 28% year-on-year rise in total electricity generated in FY12.

TAQA Arabia's gas distribution volumes, the company's strongest stream of cashflow, rose 3.8% in FY12 on the back of better industrial and residential sales.

Solid waste management Platform, Tawazon, reported a 29.9% year-on-year rise in FY revenues and a 55.6% rise in EBITDA on the back of better volumes and biomass revenues from solid-waste-management arm ECARU, and the recognition of revenues at turnkey engineering contractor ENTAG.

Agrifoods:

Gozour, the division's Egypt-based agriculture and consumer foods platform, reported a 1.9% uptick in FY12 revenues, primarily on the back of Rashidi El-Mizan's 7% revenue growth and a moderate 1.2% increase in fresh milk (ICDP) revenues.

Gozour reported a more than 13% improvement in revenues quarter-on-quarter and year-on-year in 4Q12 on the back of a sharp improvement in operations and sales at milk and juice products maker Enjoy.

Transportation:

Nile Logistics took delivery of four new dumb barges and two pushers in the fall 2012, bringing its fleet of custom-designed, fuel-efficient, environmentally friendly river barges up to 45 vessels. The company also completed its first anchorage operation in the Port of Alexandria with new, purpose-built floating cranes.

Rift Valley Railways (RVR) replaced 140 km of unsafe track and completed installation of a state-of-the-art GPS-based central control and signaling system to replace a more than 100-year-old operations and signaling infrastructure. Key turnaround times have improved more than 30%, while accidents per million train kilometers are down more than 30%.

Mining:

Greenfield GlassRock Insulation Company began production and export of green building materials at its US\$ 70 million facility.

ASCOM for Chemicals and Carbonates Mining increased EBITDA 12-fold and exported 60% of its technical calcium carbonate production and began testing on a new production line to serve global paints, polymers, and petrochemicals industries.

Cement:

ASEC Cement began commissioning of US\$ 360 million greenfield plant, ASEC Minya and achieved positive EBITDA of EGP 76.8 million in FY12 from negative EGP 104.3 million the previous year.

In Algeria, Zahana Cement Co. reported a 30% rise in EBITDA and a 15% improvement in net income on the back of a 9% rise in revenues, improved operational efficiencies after the

most extensive revamp in the plant's history, and an increase in average selling price on a full-year basis.

The firm's standalone net loss for FY12 accordingly stood at US\$ 10.6 million (EGP 66.4 million). This compares against a loss of US\$ 17.5 million (EGP 110.1 million) in FY11, an improvement of 39.7%. Citadel Capital reports a consolidated net loss of US\$ 111.7 million (EGP 702.4 million) as operational improvements in companies held as Associates were muted as a result of non-cash and non-realized foreign exchange losses at Al-Takamol Cement in Sudan. This compares to a loss of US\$127.5 million (EGP 800.5 million) in FY11, an improvement of 12.4%.

Citadel Capital will continue to place emphasis on operational core platforms by sector, with aggregate revenue and EBITDA figures broken down by industry.

Less emphasis will be on standalone and consolidated financials. After the transformation, consolidated financials will be the benchmark for Citadel Capital's financial performance as an investment company.

Full financial statements and management's analysis of the performance of operational core platform companies as well as the firm's standalone and consolidated financial performance are available for download at ir.citadelcapital.com

—Ends—

Citadel Capital (CCAP.CA on the Egyptian Stock Exchange) is the leading investment company in Africa and Middle East. Citadel Capital controls investments of US\$ 9.5 billion and focuses on 5 core industries: Energy, Transportation, Agrifoods, Mining, and. For more information, please visit www.citadelcapital.com.

For more information, please contact:

Ms. Ghada Hammouda
Head of Corporate Communications & CMO
Citadel Capital (S.A.E.)

ghammouda@citadelcapital.com

Tel: +20 2 2791-4482 • Fax: +20 22 791-4448
Mobile: +20 106 662-0002

نتائج شركة القلعة لعام ٢٠١٢ تشمل نمو إجمالي الأرباح التشغيلية قبل الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بالشركات التابعة التي بدأت النشاط إلى ١١١,٤ مليون جم مقارنة بالخسائر التشغيلية التي بلغت ٠,١ مليون جم خلال عام ٢٠١١، بفضل الأداء القوي لاستثمارات المجموعة والعمل بسياسة خفض المصروفات

القلعة تبدأ التحول الإستراتيجي نحو نموذج الشركات الاستثمارية بغرض دعم قدرة الشركة خلق وتعظيم القيمة للمساهمين والشركاء الاستثماريين؛ والشركة الاستثمارية الرائدة في أفريقيا والشرق الأوسط تستخدم أسلوبًا جديدًا لإعداد التقارير عبر تحليل مجمل الأداء المالي للشركات الاستثمارية التابعة التي بدأت النشاط - البالغ عددها ٨ شركات - والموزعة على ٥ قطاعات حيوية هي الطاقة، والنقل، والأغذية، والتعدين، والأسمت؛ يهدف الأسلوب الجديد إلى تقديم صورة أكثر دقة عن الأداء المالي والتشغيلي لشركة القلعة واستثمارات المجموعة

أعلنت اليوم شركة القلعة (المقيدة في البورصة المصرية تحت كود CCAP.CA)، الشركة الاستثمارية الرائدة في أفريقيا والشرق الأوسط وتبلغ قيمة استثمارات ٩,٥ مليار دولار أمريكي، عن النتائج المالية المجمعة وغير المجمعة للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٢.

حققت استثمارات القلعة تطورات جذرية خلال عام ٢٠١٢. وحرصت الشركة على تطبيق سياسة ترشيد النفقات وخفض المصروفات التشغيلية، مما ساهم في وصول إجمالي الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك من الشركات الاستثمارية التابعة التي بدأت النشاط - البالغ عددها ٨ شركات - ١١١,٤ مليون جم، مقارنة بالخسائر التشغيلية التي بلغت ٠,١ مليون جم خلال عام ٢٠١١. وبلغت الاستثمارات الرئيسية من الموارد الذاتية لشركة القلعة ١,١٥٥ مليار دولار أمريكي في ختام ٢٠١٢، بواقع ٢١٤,٧ مليون دولار أمريكي زيادة على مدار العام، و٤٨,٢ مليون دولار أمريكي زيادة خلال الربع الأخير.

قامت شركة القلعة بتنفيذ خطة إستراتيجية من ثلاثة محاور على مدار عام ٢٠١٢، حيث بدأت التحول الإستراتيجي من شركة استثمار مباشر إلى نموذج الشركات الاستثمارية، وحققت تطورًا ملحوظًا فيما يتعلق بخفض المخاطر الاستثمارية، وترشيد النفقات وخفض المصروفات التشغيلية مع دعم الخطط الاستثمارية في المشروعات التي تستفيد من التطورات الراهنة على المشهد الاقتصادي.

أعرب أحمد هيكل، مؤسس ورئيس مجلس إدارة شركة القلعة، عن سروره بالتطورات الإيجابية التي حققتها شركة القلعة خلال السنة الماضية، وأن ذلك تزامن مع تطور المنظور الكلي للاقتصاد بما يؤكد سلامة النموذج الاستثماري لشركة القلعة، الذي يقوم على بناء المشروعات الاستثمارية في الصناعات التصديرية، وتحقيق الإيرادات بالدولار والعملة الأجنبية، وتوظيف الفرص الاستثمارية التي تستفيد بصورة مباشرة من سياسة التحرير المرتقبة في قطاع الطاقة وإصلاح نظام الدعم في مصر، والمشروعات الاستثمارية الجذابة على نطاق إقليمي خارج السوق المصري.

وأشار هيكل إلى خطوات القلعة نحو خفض المخاطر الاستثمارية باعتبارها محورًا رئيسيًا في إستراتيجية الشركة لتغلب على التحديات المستقبلية. فقد بدأت القلعة عام ٢٠١٢ بسلسلة من المشروعات والخطط الاستثمارية الجاهزة للتنفيذ، ومنها الشركة المصرية للتكرير التي لم تكن قد استكملت الإقفال المالي حتى ذلك الوقت، ومشروع جلفا بالجزائر، وشركة مشرق للبترول في شرق قناة السويس، وشركة أسيك المنيا. ونجحت القلعة خلال العام الماضي في إتمام الإقفال المالي لمشروع المصرية للتكرير (بقيمة ٣,٧ مليار دولار أمريكي)، وبدأت التشغيل التجريبي لمصنع الأسمت الجديد التابع لشركة أسيك المنيا بتكلفة ٣٦٠ مليون دولار أمريكي، حققت تطورات ملموسة في اثنين من المشروعات التي ستكون محور تركيز الشركة خلال عام ٢٠١٣، وهي مصنع أسمنت جلفا بالجزائر الذي تبلغ طاقته الإنتاجية ٣,٥ مليون طن سنويًا، وشركة مشرق للبترول التي تعتمد إقامة أول محطة من نوعها لتخزين المنتجات البترولية وتوفير الخدمات اللوجيستية وخدمات تموين السفن المارة بقناة السويس.

تجدر الإشارة إلى أن شركة القلعة نجحت في إتمام الإقفال المالي لمشروع الشركة المصرية للتكرير خلال شهر يونيو، في صفقة هي الأكبر من نوعها في مصر منذ عام ٢٠٠٧ والأكبر في أفريقيا خلال عام ٢٠١٢.

وفي إطار التحول إلى نموذج الشركات الاستثمارية، بدأت القلعة الاستحواذ على حصص الأغلبية في ١٠ شركات استثمارية موزعة على ٥ قطاعات إستراتيجية، وهي الطاقة، والأغذية، والنقل، والتعدين، والأسمت. وتهدف هذه الخطوة إلى دعم قدرة الشركة على خلق وتعظيم القيمة للمساهمين والشركاء الاستثماريين، عبر تمديد فترة التحكم بالاستثمارات، وعدم التقيد بالدورة القصيرة المتعارف عليها بين شركات الاستثمار المباشر، وهو ما يسمح بتوظيف الخصائص والأسس الكلية الجذابة التي تحظى بها أسواق القارة

الأفريقية ومنطقة الشرق الأوسط.

توزيع الشركات الاستثمارية التابعة لشركة القلعة حسب القطاع الصناعي:

١. الطاقة : شركة طاقة عربية وشركة توازن (بدأت التشغيل) | شركة مشرق والشركة المصرية للتكرير (تحت الإنشاء)
٢. الأغذية : مجموعة جذور وشركة وفرة
٣. النقل : شركة نايل لوجيستيكس وشركة أفريكا ريل وايز
٤. التعدين : شركة أسكوم
٥. الأسمنت: مجموعة أسيك القابضة

وتستعرض شركة القلعة في تقرير النتائج المالية والتشغيلية للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٢ تحليل الإيرادات والأرباح التشغيلية المجمعة من الشركات الاستثمارية التابعة التي بدأت النشاط، والبالغ عددها ٨ شركات، علمًا بأن القوائم المالية المجمعة في الوقت الحالي لا تعكس بصورة دقيقة أداء الشركات التابعة المقرر الاحتفاظ بها تحت مظلة شركة القلعة بعد بيع الاستثمارات والأصول غير الرئيسية في غضون السنوات الثلاث المقبلة.

وأكد هيكل أن الأسلوب الجديد يعكس بصورة أكثر دقة الأداء المالي والتشغيلي لاستثمارات شركة القلعة، وأن القوائم المالية المجمعة سوف تصبح المؤشر الأساسي لأداء الشركة بعد إتمام التحول الإستراتيجي إلى شركة استثمارية قابضة.

بلغ إجمالي الإيرادات ٥١٤٦,٧ مليون جم في ختام عام ٢٠١٢ على خلفية تحسن أداء استثمارات قطاعي الطاقة والأغذية. ويمثل ذلك تراجعًا بمعدل ٤,٤% عن عام ٢٠١١ نتيجة انخفاض إيرادات مجموعة أسيك القابضة (المساهم الأكبر في إجمالي الإيرادات حيث بلغت إيرادات المجموعة ١٧٧٩,٥ مليون جنيه مصري)، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى تراجع إيرادات قطاع الإنشاءات بالمجموعة الذي يعاني من توقف عدد من المشروعات وتأخر بدء مشروعات أخرى بسبب الأحداث التي تشهدها مصر والمنطقة.

ويعرض القسم التالي بإيجاز أبرز تطورات وإنجازات عام ٢٠١٢ باستثمارات القلعة التي بدأت النشاط.

استثمارات قطاع الطاقة

حققت شركة طاقة عربية تطورًا ملحوظًا في نشاط توليد وتوزيع الكهرباء خلال عام ٢٠١٢، على خلفية إمداد شركة أسمنت جنوب الوادي بالكهرباء، وافتتاح المشروع الجديد *E-Styrenics* الذي يعد باكورة استثمارات شركة طاقة عربية في قطاع البتروكيماويات، مصحوبًا بزيادة الإشغال في منطقة نبق القريبة من مطار شرم الشيخ الدولي حيث بدأت شركة "طاقة كهرباء" تشغيل محطة توزيع جديدة تعمل بطاقة ١٢٠ ميجا فولت أمبير. وأدت هذه التطورات إلى زيادة قدرها ٢٨% في معدلات توليد الكهرباء بمشروعات شركة طاقة عربية.

وارتفع نشاط توزيع الغاز الطبيعي بمعدل ٣,٨% خلال عام ٢٠١٢ بدعم من المبيعات إلى المشروعات الصناعية والمنشآت السكنية، علمًا بأن هذا النشاط يحتل المركز الأول بين أنشطة طاقة عربية من حيث التدفقات النقدية.

وارتفعت إيرادات شركة توازن بمعدل ٢٩,٩% خلال عام ٢٠١٢، وارتفعت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل ٥٥,٦% خلال نفس الفترة. ويرجع ذلك إلى نمو أعمال شركة إيكارو المتخصصة في تدوير المخلفات الزراعية واستخدام المخلفات للإنتاج الطاقة، بالإضافة إلى نمو إيرادات مجموعة الأنشطة الهندسية "إنتاج" المتخصصة في المقاولات الهندسية لمنشآت تدوير المخلفات.

استثمارات قطاع الأغذية

ارتفعت إيرادات مجموعة جذور بمعدل ١,٩% خلال عام ٢٠١٢ بفضل نمو إيرادات الرشيد الميزان بمعدل ٧% وزيادة إيرادات الشركة الاستثمارية لمنتجات الألبان بنسبة ١,٢%.

وقد ارتفعت إيرادات مجموعة جذور بمعدل ١٣% في الربع الأخير من عام ٢٠١٢، مقارنة بالربع السابق والربع الأخير من عام ٢٠١١، وهو ما يرجع إلى التحسن الكبير في عمليات ومبيعات شركة إنجوي من العصائر ومنتجات الألبان.

استثمارات قطاع النقل

قامت شركة نايل لوجيستيكس باستلام ٤ بارجات مدفوعة جديدة وحدثين دافعتين ليرتفع بذلك أسطول الشركة من بارجات النقل النهري الصديقة للبيئة والموفرة في استهلاك الوقود إلى ٤٥ وحدة. كما بدأت الشركة تشغيل المرسى الجديد للأوناش العائمة في ميناء الإسكندرية والذي يسمح بتحميل كافة أنواع الحمولات التي تتنوع بين القمح والخردة وغيرها من الحمولات المشحونة على الناقلات العملاقة.

وعلى صعيد مشروع السكك الحديدية بكينيا وأوغندا، قامت شركة ريفت فالي باستبدال الأجزاء المتهاكلة والمنحنيات القديمة على طول ١٤٠ كم، بالإضافة إلى تجديد القطارات البالغة من العمر قرابة ١٠٠ عام، وتركيب أنظمة الإشارات والتحكم المركزي (GPS)، مع إحلال وتجديد العربات والجرارات في الورش التابعة للشركة في نيروبي وكامبالا. وساهم ذلك في زيادة سرعة عمليات النقل بأكثر من ٣٠%، وخفض معدلات الحوادث بأكثر من ٣٠%.

استثمارات قطاع التعدين

افتتحت شركة جلاس روك للمواد العازلة مصنعها الجديد لإنتاج الصوف الصخري في مايو ٢٠١٢، والذي بلغت تكلفته الاستثمارية ٧٠ مليون دولار أمريكي، وقامت الشركة بطرح الإنتاج في السوق المحلي وأسواق التصدير في أوروبا وشمال أفريقيا ومجلس التعاون الخليجي وتركيا.

وتضاعفت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك لشركة أسكوم لتصنيع الكربونات والكيماويات بمعدل ١٢ مرة خلال عام ٢٠١٢، حيث قامت الشركة بتصدير ٦٠% من إنتاجها، وبدأت الإنتاج التجريبي من خط الإنتاج الجديد لتصنيع كربونات الكالسيوم بدرجات ناعم وشديد النعومة سعياً لتلبية الطلب العالمي في أسواق الدهانات والبوليمر والبتروكيماويات.

استثمارات قطاع الأسمنت

بدأت شركة أسيك للأسمنت خلال عام ٢٠١٢ تشغيل المصنع الجديد التابع لشركة أسيك المنيا الذي بلغت تكلفته الاستثمارية ٣٦٠ مليون دولار أمريكي. وحققت الشركة أرباحاً تشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بقيمة ٧٦,٨ مليون جم خلال العام المالي ٢٠١٢، مقارنة بالخسائر التشغيلية المسجلة بنتائج العام السابق والتي بلغت ١٠٤,٣ مليون جم.

حقق مصنع زهانة بالجزائر زيادة بمعدل ٣٠% في الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك، مع تحسن صافي الربح بمعدل ١٥٠%، وهو ما يرجع إلى ارتفاع الإيرادات بمعدل ٩٠%، وتحسن الكفاءة التشغيلية على خلفية تنفيذ أكبر برنامج تجديديات في تاريخ المصنع، بالإضافة إلى الزيادة السنوية بمتوسط أسعار التوريد.

وقد سجلت النتائج المالية غير المجمعة صافي خسائر بقيمة ١٠,٦ مليون دولار أمريكي (٦٦,٤ مليون جم) خلال عام ٢٠١٢، وهو انخفاض سنوي بمعدل ٣٩,٧% عن الخسائر المسجلة في عام ٢٠١١ بقيمة ١٧,٥ مليون دولار (١١٠,١ مليون جم). وسجلت القوائم المالية المجمعة صافي خسائر بقيمة ١١١,٧ مليون دولار (٧٠٢,٤ مليون جم) مما يرجع بصورة رئيسية إلى تسجيل خسائر غير نقدية وغير محققة من فروق أسعار العملة في شركة أسمنت النكامل بالسودان. ويمثل ذلك انخفاضاً بمعدل ١٢,٤% مقارنة بخسائر على عام ٢٠١١ والتي بلغت ١٢٧,٥ مليون دولار (٨٠٠,٥ مليون جم) في عام ٢٠١١.

وسوف تواصل شركة القلعة التركيز على الأداء المالي والتشغيلي بالشركات الاستثمارية التابعة التي بدأت النشاط، مع استعراض الإيرادات والأرباح التشغيلية المحققة في كل قطاع بصورة منفصلة.

وسوف تقوم الشركة بخفض التحليلات المعتادة للقوائم المالية غير المجمعة والمجمعة. وسوف تمثل القوائم المالية المجمعة المؤشر الأساسي لأداء شركة القلعة بعد إتمام التحول الإستراتيجي إلى شركة استثمارية قابضة.

يمكن الاطلاع على التقرير الكامل لأداء شركة القلعة والقوائم المالية والمجمعة غير المجمعة للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٢ بالإضافة إلى الإيضاحات المتممة وتحليلات الإدارة لأحداث ونتائج عام ٢٠١٢ عبر زيارة الموقع الإلكتروني

ir.citadelcapital.com.

—نهاية البيان—

شركة القلعة (المقيدة في البورصة المصرية تحت كود CCAP.CA) هي الشركة الاستثمارية الرائدة بأفريقيا والشرق الأوسط. وتتحكم شركة القلعة باستثمارات تبلغ قيمتها ٩,٥ مليار دولار أمريكي مع التركيز على ٥ قطاعات إستراتيجية هي الطاقة، الأغذية، النقل، التعدين، والأسمت. المزيد من المعلومات على الموقع الإلكتروني: www.citadelcapital.com

للمزيد من المعلومات، رجاء الاتصال:

السيدة / غادة حمودة

رئيس قطاع التسويق والاتصالات والهوية المؤسسية

شركة القلعة (Citadel Capital)

ghammouda@citadelcapital.com

هاتف: +٢٠٢ ٢٧٩-١٤٤٨٢

فاكس: +٢٠٢ ٢٧٩-١٤٤٤٨

محمول: +20 16 662-0002